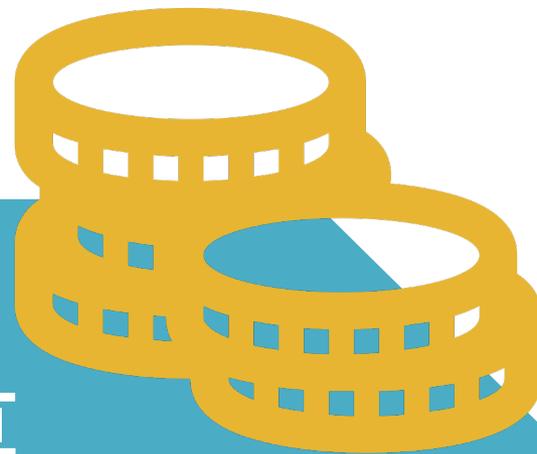




領袖生命事工網  
leadersbedoing.net



# 屬靈籌募

## 第一課

# 事半功倍的屬靈籌募

**“屬靈籌募” 與 “宣教” 和  
“前線工作” 同樣屬靈，  
都是為神建立天國的  
支持網絡。**

盧雲神父

# 內容

1. 屬靈籌募-定位和定義
2. 為何籌募這麼重要？
3. 以屬靈籌募來回應這個時代需要
4. 偉人的屬靈籌募理念
5. 聖經中的屬靈籌募
6. 故事 - 籌募是生命影響生命
7. 籌募的重要原則

# 屬靈籌募 - 定位和定義

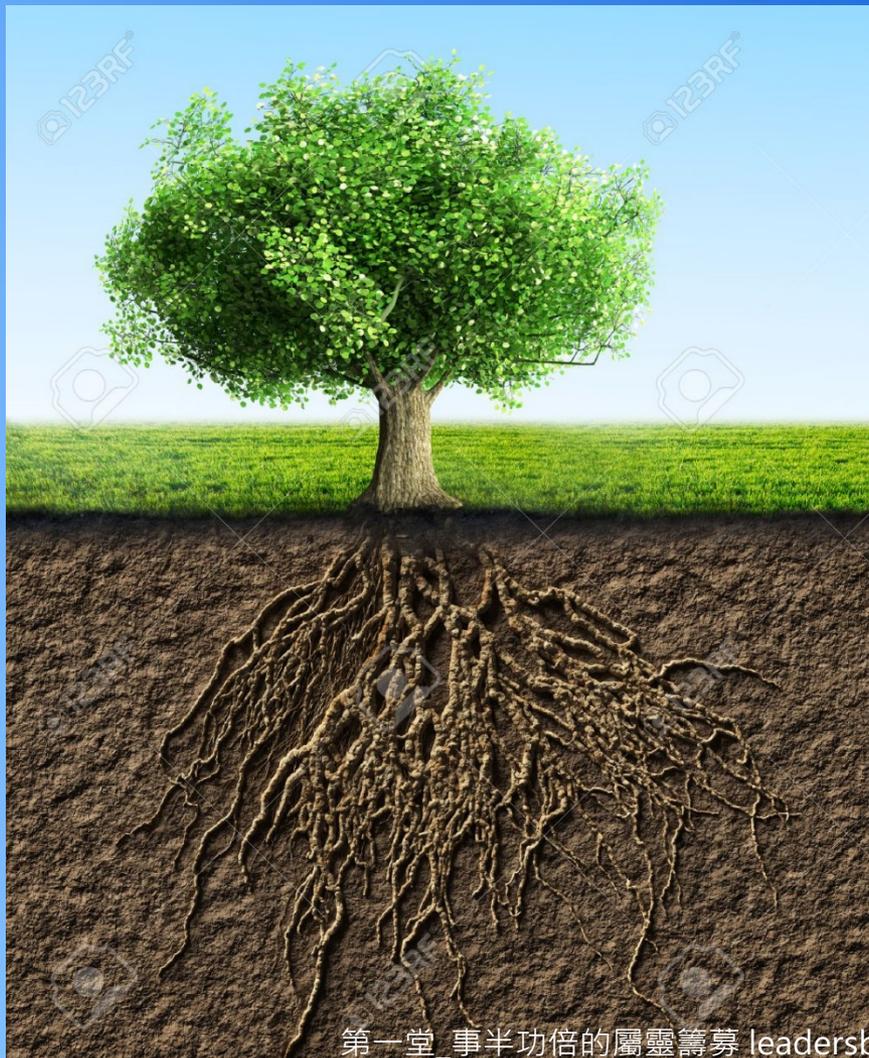
- 盧雲神父說：“籌募是一項首要並最重要的屬靈事工，...跟宣講、禱告、探望病患的、或餵飽飢餓的，具同樣的屬靈意義。”
- 屬靈籌募是：洞察聖靈興起的每個機遇，以人的感動為導向，傳遞異象和提供機會，鼓勵人以金錢或網絡來投資神的國度，經歷祝福，甚至加入服侍團隊，擴展神國！

Henri J. M. Nouwen. *A Spirituality of Fund Raising*. Upper Room Books, 2011.



# 為何籌募 這麼重要？

1



👉 事工是籌募的果

👉 籌募是事工的根



樹木長得茂盛，是因為地下裏面的根部(籌募  
網絡)，四通八達的伸展著，  
根越深越廣，樹越大越高(事工)！  
根若收縮，樹會漸漸枯竭而慢慢倒下。

所以，屬靈籌募是非常重要的，  
需要全民參與！！

**籌募** - 建立天國支持網絡。承載事工異象，永續經營。

A 10 Euro banknote and a gold coin are visible in the top right corner of the slide. The banknote is partially cut off, showing the number '10' and the word 'EURO'. The gold coin is also partially cut off, showing the word 'EURO' and the Greek letters 'ΕΥΡΩ'.

## 所以，屬靈籌募重要在...

1. 讓領受的異象得以落實。
2. 確保異象不變質 mission drift。
3. 確保事工永續經營。
4. 建立支持網絡，共同付出，回應神的心意。
5. 捐獻、前線、義工各能實踐自己的熱誠。
6. 服侍有需要的群體，行公義，好憐憫的見證。
7. 以信心經歷神的豐富供應。

這是  
最好的  
時代

這是  
最壞的  
時代

出  
TIX3

**總結：時局變得不穩定**

**懂得籌募是迎向挑戰的新召命－**

**最壞的時代也可以是最好的時代！！**

**最壞是坊間的資源減少，**

**最好是學習單依靠神，經歷祂的供應，確保只事奉一個主！**



# 以屬靈籌募來回應這個時代需要

## 不能事奉兩個主

1. 香港變得政治化，基金會繼續支持宗教服務成疑！
2. 政府的撥款，也會變質？滿足國家的議程為主？
3. 政府的資金，對交待的要求越加嚴峻，影響服務運作。

及早思考：一個人不能事奉兩個主了！

## 拓展資源刻不容緩

1. 教會的經濟緊縮，年青人減少、會眾失業及退休潮。
2. 教會減少對外奉獻。
3. 同時間，基層的需要不斷增加，需要更多事工。

學懂與聖靈同工，經歷祂無盡的供應。



# 聖經中的屬靈籌募

路十二34

捐獻者：「因為，你們的財寶  
在哪裡，你們的心也在那裡。」

籌募者：「願意撒種，才有收  
割。」

# 聖經中的屬靈籌募



# 耶穌的捐獻網絡 – 活出異象

1. 耶穌**周遊各城各鄉傳道**，宣講神國的福音。和他同去的**有十二個使徒**，還有曾被邪靈所附，被疾病所纏，而已經治好的幾個婦女，其中有稱為抹大拉的馬利亞，曾有七個鬼從她身上趕出來，又有希律的管家苦撒的妻子約亞拿，和蘇撒拿以及好些別的婦女，**她們**都是用自己的**財物供給耶穌和使徒**（路八1-3）。
2. **聖經沒有記載耶穌說出要求資源，但祂的身教卻感動了不同人主動為祂設立資源網絡。**



# 耶穌傳承門徒憑信心生活

主另外指定七十二個人，**差遣他們**兩個兩個地在他前面，往自己所要到的**各城各地**去。

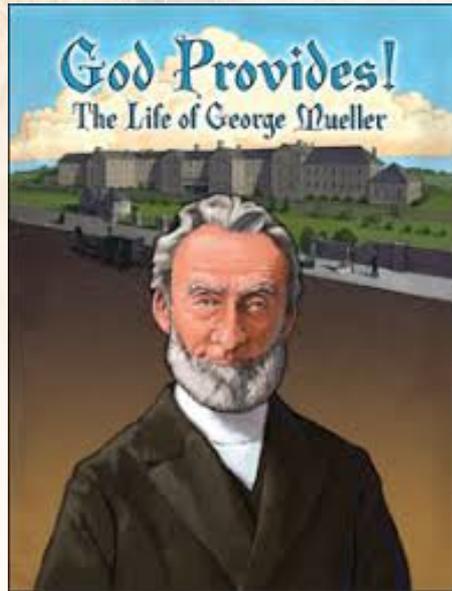
他對他們說：“要收的莊稼多，做工的人少。...**不要帶錢囊，不要帶行囊**，不要帶鞋子；在路上也不要向人問安。無論進哪一家，先要說：‘願這一家平安。’那裡若有當得平安的人，你們所求的平安就必臨到那家，不然，將歸還你們。你們要住**在那家**，**吃喝他們所供給的**，因為工人得**工錢是應當的**...。(路十1-7)

# 耶穌中的屬靈籌募

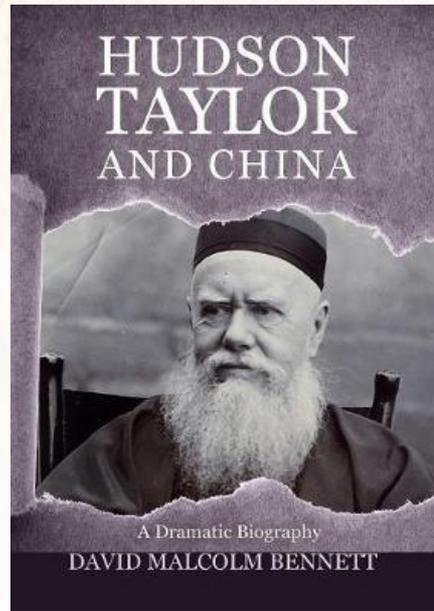
耶穌傳承的，  
是以異象優先，資源在後，  
先以信心踏出，身傳福音，  
人就會被感動參與和奉獻，  
經歷神在後面的豐富供應，  
包括資源和團隊，那是國度的  
眼光。



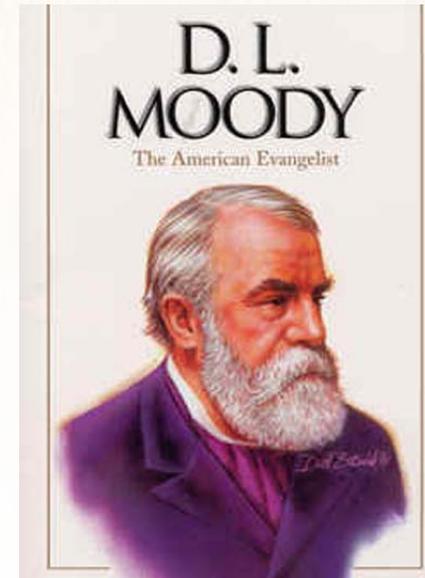
# 偉人的屬靈籌募



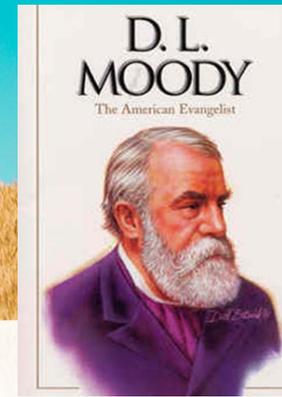
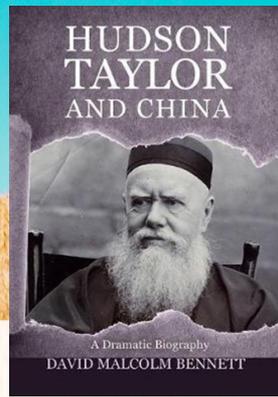
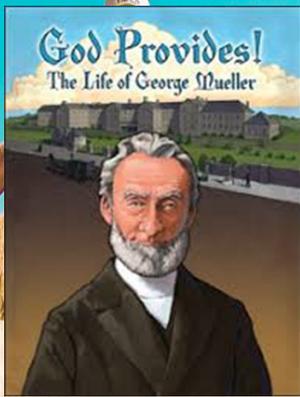
慕勒  
George Mueller  
只需禱告

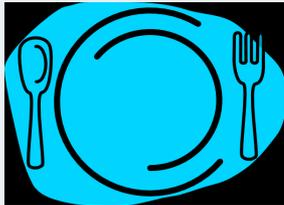


戴德生  
Hudson Taylor  
禱告 + 分享



慕迪  
D.L. Moody  
禱告 + 分享 + 要求



慕勒 - 只禱告	戴德生 - 禱告 + 分享	慕迪 - 禱告 + 分享 + 要求
英格蘭孤兒院創始人	內地會創辦人	慕迪聖經學院創始人
<p>-不會向人有所要求，認為不是神的方法</p> <p>-他藉此向人證實神的信實</p> 	<p>-在禱告的同時，告訴別人，他的異象</p> <p>例：中國山東需要20個宣教士</p> <p>-但不會提出金錢需要</p> <p>-深信神會供應，人負責作工，先求祂的國</p>	<p>-當我向人分享主的工作，鼓勵給予時，正是我表達信心。</p> <p>-所有金錢都屬於主，可以用於主的工作，只要以正確的方式得到它</p> <p>-說明工作需要和要求</p>
創辦孤兒院，撫育了一萬多名孤兒，晚年到過二十多個國家佈道，向三百多萬人見證神奇妙的作為	在華51年。差派了超過800名傳教士及建立了125間學校	<p>-神的推銷員</p> <p>-向億萬人傳福音的大佈道家</p>



# 三種籌募取向

## 慕勒 - 只禱告

- 如果只是單單祈禱，沒有將需要分享出去，或者對方正等待你的分享，卻收不了你的信息，不知道實際需要和奉獻來支持你的事工呢？
- 但慕勒，他救助了1萬個孩子，不曾跟人說他需要什麼。有一次孤兒很餓了，吃的也沒有，他便叫小孩拿出餐具來坐著，後來便有人在門外捐贈麵粉，立刻去做麵包給孩子們了。
- 慕勒有很多這方面的見證，他晚年成為一名佈道家，我也不敢說只是禱告，不跟人分享你的需要是否足夠。



## 戴德生 – 禱告 + 分享 慕迪 – 禱告 + 分享 + 要求

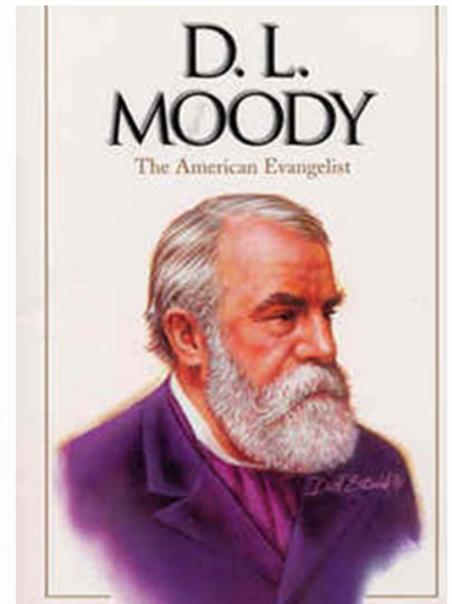
- 戴德生是祈禱及分享，沒有跟人說要多少，聽的人很感動，於是就主動問他如何幫忙，需要擺上多少。
- 慕迪建立聖經學院時，他會分享工作，鼓勵人給予金錢，他覺得分享需要後，要讓對方知道如何具體參與其中，這樣才是將自己對神的信心，體現出來。
- 原來在籌募時，我們用的思維模式，都影響著我們用什麼方式去籌募。
- 我們可以根據以上來檢視自己是屬於那一種方式。

總結：以上三種 很可能是領袖與神在籌募過程中，因著辨別神的帶領，點點滴滴地形成的信念，獨特和度身訂造的。我們很難說哪一種是最好，但他們的生命卻示範著作為領袖，我們需要依靠神一起籌募，在過程中回顧和察驗，他給予我們籌募的心意和價值，持守屬神的原則，就能繼續經歷他的供應。

# 你是那一種？

作者是屬於慕迪的類別 - 禱告 + 分享 + 要求

1. 當我向人分享主的工作，鼓勵給予時，正是我表達信心。
2. 所有金錢都屬於主，可以用於主的工作，只要以正確的方式得到它
3. 說明工作需要和要求。

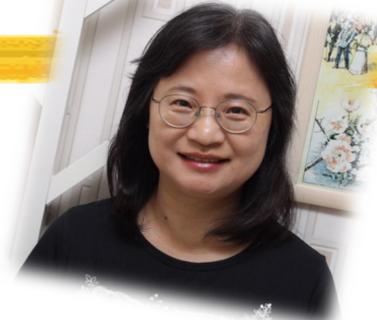


# 作者的籌募歷程和學習 (1987-現在)

- 一直於非資助的 faith base Ngo 工作，更彈性
- 信仰與服務結合
- 推動籌募活動
- 計劃書/基金會

社工  
初職

1987-1995



1999-2010

- 政府資助
- **因著靈命更新**
- 更懂得禱告為本屬靈籌募為策略

\*協會  
總幹事

2010 -2018

- 辨別上帝帶來的人、資源、活動
- 專注友誼籌募
- 建立天國支援網
- 牧養捐獻者

2018起 異象心願

- 傳承屬靈籌募
- 個人到團隊倍增
- 以出版和訓練來傳承

開展\*  
豐收基金

傳承屬  
靈籌募

\*協會：基督教關懷無家者協會

\*豐收基金：豐收慈善基金

第一堂\_事半功倍的屬靈籌募 [leadersbedoing.net](http://leadersbedoing.net)

# 近30年籌募的策略/內容

近年：以人/教會異象籌募

牧養捐獻者  
進入命定  
服侍主

代禱組群  
教會群組、孩子  
助養、紅封包、  
賣書、差派同工

教會或教會伙  
伴資助。例如  
禧房

籌募小組  
代禱、計劃、  
推動



步行籌款  
音樂會籌募  
籌募餐會

遺產、名類學  
校/大學、  
大型補習社

公司基金  
政府撥款  
家族基金等

夜宿人間體驗  
籌募  
賣旗籌款

過去：以活動/項目籌務為主

# 故事 - 籌募是生命影響生命

目睹生命改變。更勝獲得資源

- ① 當與參與籌募或奉獻的弟兄姊妹同行，牧養他們、讓他們實踐心中熱情，刻意提供機會，過程也是屬靈操練。
- ② 例如我組合了一個“籌募小組”，成員過往也是在商界中工作，但神很奇妙，當他們加入，目睹事工，參與培訓，他們的生命也漸漸被轉變，不少也羨慕服侍神。最後有一位修讀神學預備宣教；兩位加入我們的服侍；更有一位投入教會的宣教服侍。
- ③ 當我們看到的是神給生命的召命，而非只聚焦於他們能貢獻的金錢和資源時，那籌募也可以是一種“生命牧養”呢！
- ④ 看到他們的轉化，籌募者的滿足感，可以遠遠大於所籌的金錢和資源。**天父最渴求的是人心的歸回！**

# 籌募是生命影響生命

## 兩個老板的改變

1. 我寫了一本書《成了一台戲》，在書中只分享異象和服侍沒有提到金錢，沒想過輾轉到被一位老板看了。這位老板說自己在信仰低沉的狀況，他看完書後，奉獻了20萬。
2. 但最讓我感動的是，他竟然同時被重新挑旺，返回教會了！
3. 另一位老板，我與他同行多年，他為事工帶來了很多資源，我們彼此亦師亦友，經常分享如何聆聽神聲音。我感到在後的將要在前，他變得比我更熱衷於聆聽神，生命充滿神跡。
4. 他開始將慈善項目放在生意之上。每次見到生意伙伴，不是先談生意，而是先談慈善，但因為他另類的愛心，反而帶來更多伙伴，也有加盟了他的Charity as Mission的聯盟裡。
5. 上帝大大使用他，他的慈善籌募由十萬發展到幾千萬了。

# 籌募的重要原則

## Golden Rule



- ① 只要清晰上帝交付的異象；
- ② 明辨用什麼人和渠道來籌錢；
- ③ 留意神所啟示的記號signs；
- ④ 勇敢踏出和向人表達；
- ⑤ 自能經歷祂的供應，永遠不缺！
- ⑥ 上帝不會將工作交給我們，卻又不給我們所需要的經費和資源；
- ⑦ 若有一天他沒有供應資源，那是時候我們問主：是否要將事工結束了！
- ⑧ 成熟的領袖不應死守事工，反而用信任和放手的態度來面對 – 事工的去或留，由神作決定。

屬靈籌募是學懂 - 異像是從神而來，不只尋求祂的供應，從領受到實踐過程中，與神緊密同行。神樂意參與，祂喜歡全然仰望祂的人，會為他們帶來很多意想不到的供應和開路！



此相片 (作者: 未知的作者) 已透過 [CC BY-SA](#) 授權

# 參考



1. Nouwen, Henri J. M. *A Spirituality of Fund Raising*. Upper Room Books, 2011 .
2. Rodin, R. Scott and Hoag, Gary G. *撒種者：為天國事業籌募經費的事工重新定義*. ECFA Press, 2013. 封底
3. 針對四個“ I ”更深入的解釋，請閱讀由Wesley K. Willmer所編著的《慷慨的革命》(Revolution in Generosity)
4. Barnett, Betty. *Friend raising: building a missionary support team that lasts*. YWAM Pub, 2003.
5. Greer, Peter., Weekley, David. *Giver and the gift - principles of kingdom fundraising*. Baker Publishing Group, 2015.
6. LaFond, Charles D. *Fearless Church Fundraising: The Practical and Spiritual Approach to Stewardship*. Morehouse Publishing, 2012.
7. Dillon, William P. *People Raising A Practical Guide to Raising Funds*. Moody Publishers, 2012.